



STRATÉGIE DIGITALE COMPLÈTE ET SUR MESURE

VOTRE COPILOTE CERTIFIÉ GM



GMC



MOTEUR DE VOTRE RÉUSSITE DEPUIS 2015...



Chez Leadstream, nous ne nous contentons pas de suivre les tendances - nous les créons. Depuis notre création en 2015, nous avons bâti une réputation d'excellence en marketing digital, en nous spécialisant initialement dans le secteur automobile canadien.

Notre secret? Une équipe passionnée et agile, constamment à l'affût des dernières innovations. Nous relevons chaque défi avec enthousiasme, repoussant sans cesse nos limites pour offrir des résultats exceptionnels à nos clients.

LEADSTREAM EN UN CLIN D'ŒIL



+200

Clients partenaires

+30

Experts passionnés

10

ans d'existence

6

Provinces desservies

Expertise bilingue

Français et anglais

Google & Meta

Partenaires certifiés

CMS automobiles

Maîtrise des principales plateformes

Leadstream > Qui sommes-nous

NOTRE OFFRE DE SERVICES

Attirer plus d'acheteurs, générer des leads qualifiés et maximiser votre présence en ligne: tous les services que nous proposons sont conçus pour répondre aux réalités du secteur automobile.

**Trafic
payant**



**Publicité sur le
réseau Google**

**Publicité sur les
médias sociaux**

**Landing pages
personnalisées**

**Trafic
organique**



Gestion de réputation

SEO

SEO local

Marketing par courriel

Médias sociaux

GESTION DE RÉPUTATION

Maîtrisez ce que les autres lisent sur vous et transformez chaque avis en opportunités.

93 %

des consommateurs lisent les avis avant de choisir un concessionnaire



Les avis influencent directement le trafic en concession et donc la conversion.

- Renforcez la confiance des clients potentiels envers votre marque
- Démontrez le professionnalisme de votre service à la clientèle
- Transformez les avis négatifs en opportunités
- Montrez que votre concession est à l'écoute et proactive.

Avis Fiche d'entreprise Google

Avis Page Facebook

Commentaires sous vos annonces

Commentaires sous vos publications

Leadstream > Gestion de réputation



Gestion de réputation

	Gestion complète de 1 plateforme au choix: Google (recommandé) ou Facebook Réponse aux avis Google positifs et négatifs, alerte envoyée à la concession pour les avis négatifs (plainte, problème opérationnel, risque réputationnel), rapport mensuel	355 \$ / mois - 1 plateforme
Réponses aux avis	Blocs additionnels: • Plateforme supplémentaire	125 \$ / mois par plateforme
	• Posts d'avis client: sélection, création visuelle et rédaction de 2 publications par mois basées sur de vrais avis clients. Prêt à publier ou diffusé par nous directement selon accès	150 \$ / mois
Stratégie d'acquisition d'avis	Mise en place complète de l'outil d'acquisition d'avis, rédaction des messages de demande d'avis (email et/ou SMS), définition de la séquence d'envoi et des relances, paramétrage des redirections selon la note donnée (Redirection vers Google si satisfaits, Feedback privé si insatisfaits), rapport mensuel	799 \$ / mois
Stratégie combinée: acquisition + réponses	Gestion de la réputation de 1 plateforme au choix et mise en place de l'outil d'acquisition d'avis	999 \$ / mois

RÉFÉRENCEMENT NATUREL (SEO)

Chaque position gagnée, plus de leads générés

- Atteignez plus facilement les premières positions dans Google
- Positionnez-vous sur plusieurs mots-clés recherchés par vos clients cibles
- Améliorer la découvrabilité de l'entreprise sur tous les points de contact SEO : résultats web, images, AI Overview, Chat Gpt, etc.
- Assurez-vous d'être conformes avec les dernières directives Google
- Obtenez du trafic ciblé et de qualité en répondant aux questions spécifiques de votre clientèle cible

Création de contenu

Audit technique et UX

Stratégie SEO

SEO vidéo

SEO local

SEO pour l'I.A

Rapport de performance

Amélioration SEO continue

Gestion de réputation

Migration de site

Leadstream > SEO

Succès client - de 2021 à 2024

+814%

clics

+421%

impressions

+498%

mots-clés en première page



Forfaits SEO

Essentiel
850 \$ / mois

2 contenus par mois d'environ 800 mots

Performance
1 265 \$ / mois

3 contenus par mois d'environ 800 mots

Elite
1 800 \$ / mois

4 contenus par mois d'environ 800 mots

Chaque forfait SEO inclut:

- Directeur de compte dédié
- Stratège SEO dédié

- Recherche de mots-clés approfondie
- Optimisation des métadonnées (titres SEO, H1, Hns, Images)
- URL personnalisée
- Ajout de liens internes
- Intégration de boutons d'appels à l'action
- Ajout et optimisation SEO d'images
- Optimisation SEO adaptée aux nouveaux formats de résultats IA
- Rapport de performances et recommandations trimestriel personnalisé par votre spécialiste SEO

Blocs additionnels SEO

Audit SEO technique

(fortement recommandé en début de mandat)

950 \$ - frais unique

Analyse technique complète du site et rapport détaillé de recommandations (structure et architecture du site, indexation, explorabilité et interprétation du site par les robots, analyse du contenu, facteurs UX et vitesse de chargement, analyse des liens)

**Banque d’heures
d’optimisations SEO sur-
mesure**

(recommandé)

1 heure: 125 \$ / heure

10 heures: 1 250 \$

20 heures: 2 250 \$ - 2 heures offertes

Optimisation et mise à jour de contenus existants, veille technique du site, gestion de migration de site, corrections des problèmes techniques détectés (liens brisés, redirections, adaptation du site à tous les appareils), création d’infographie ou d’images personnalisées

Microsite de blogue

1 600 \$ / microsite

Création d’un microsite pour vos articles de blogue sous WordPress

**Hébergement de
microsite de blogue**

65 \$ / mois

Hébergement du microsite et mise à jour fréquente des extensions

Services SEO Local

SEO Local

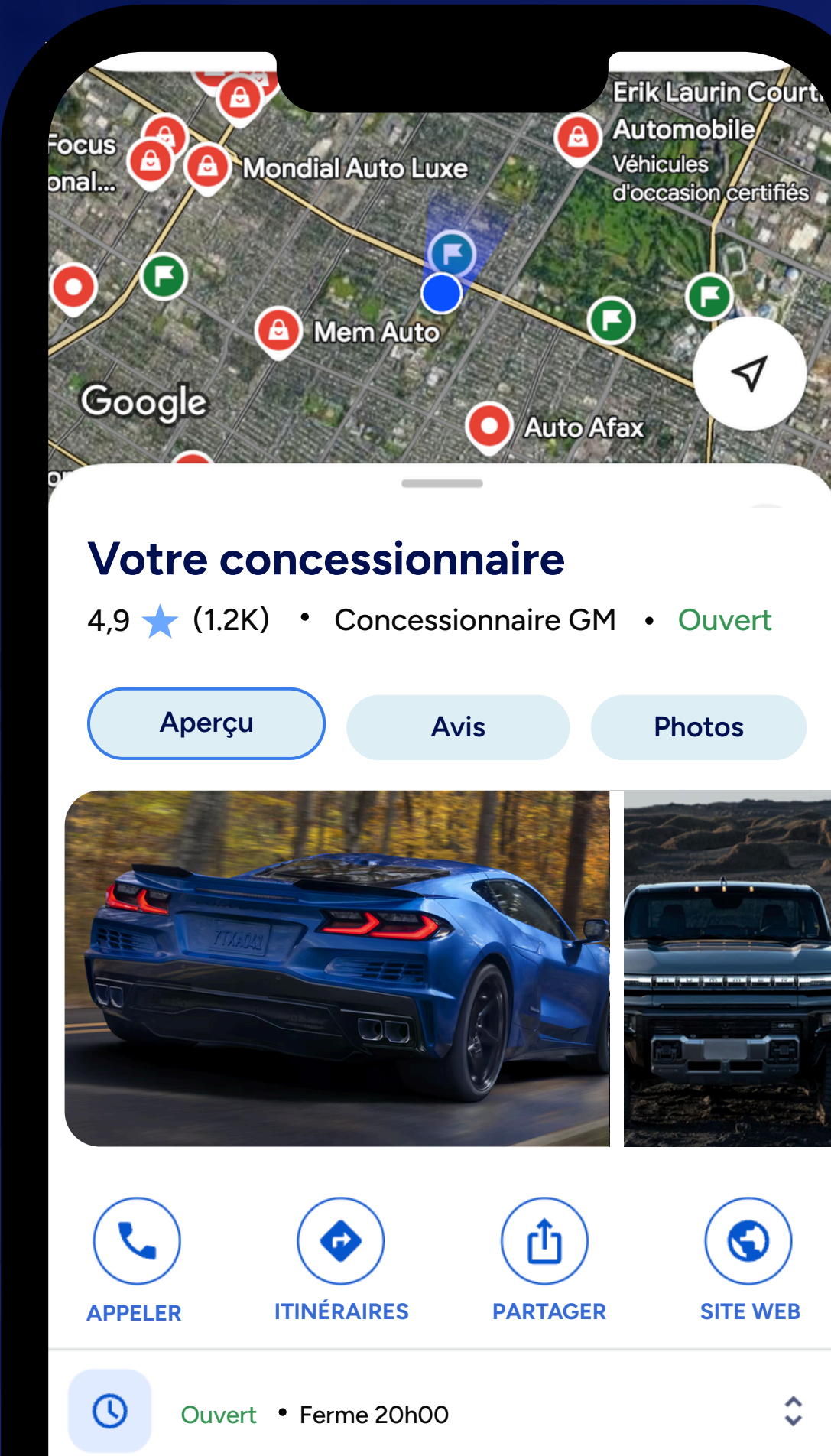
499 \$ / mois

Optimisation du Google Business Profile, publication hebdomadaire, réponses aux Q&A, mises à jour des horaires sur demande, ajout d’images, rapport mensuel, expert dédié pour consultation au besoin

Citations - acquisition de liens externes locaux (recommandé)

945 \$ - frais unique

Nettoyage et création de répertoires en ligne (Apple, Bing, Foursquare, Yelp, Page jaune et plus de 35 autres répertoires en ligne)



GESTION DES RÉSEAUX SOCIAUX

Un coup de pouce stratégique pour vos campagnes publicitaires

Notre service de gestion des réseaux sociaux agit comme une extension transparente de vos stratégies payantes et organiques sur toutes les plateformes, garantissant un message cohérent, un engagement plus fort et un impact global plus important.

- Vidéos de longue durée pour YouTube et la visibilité SEO
- Vidéos de courte durée conçues pour un engagement élevé
- Images de véhicules de haute qualité capturées dans votre région.

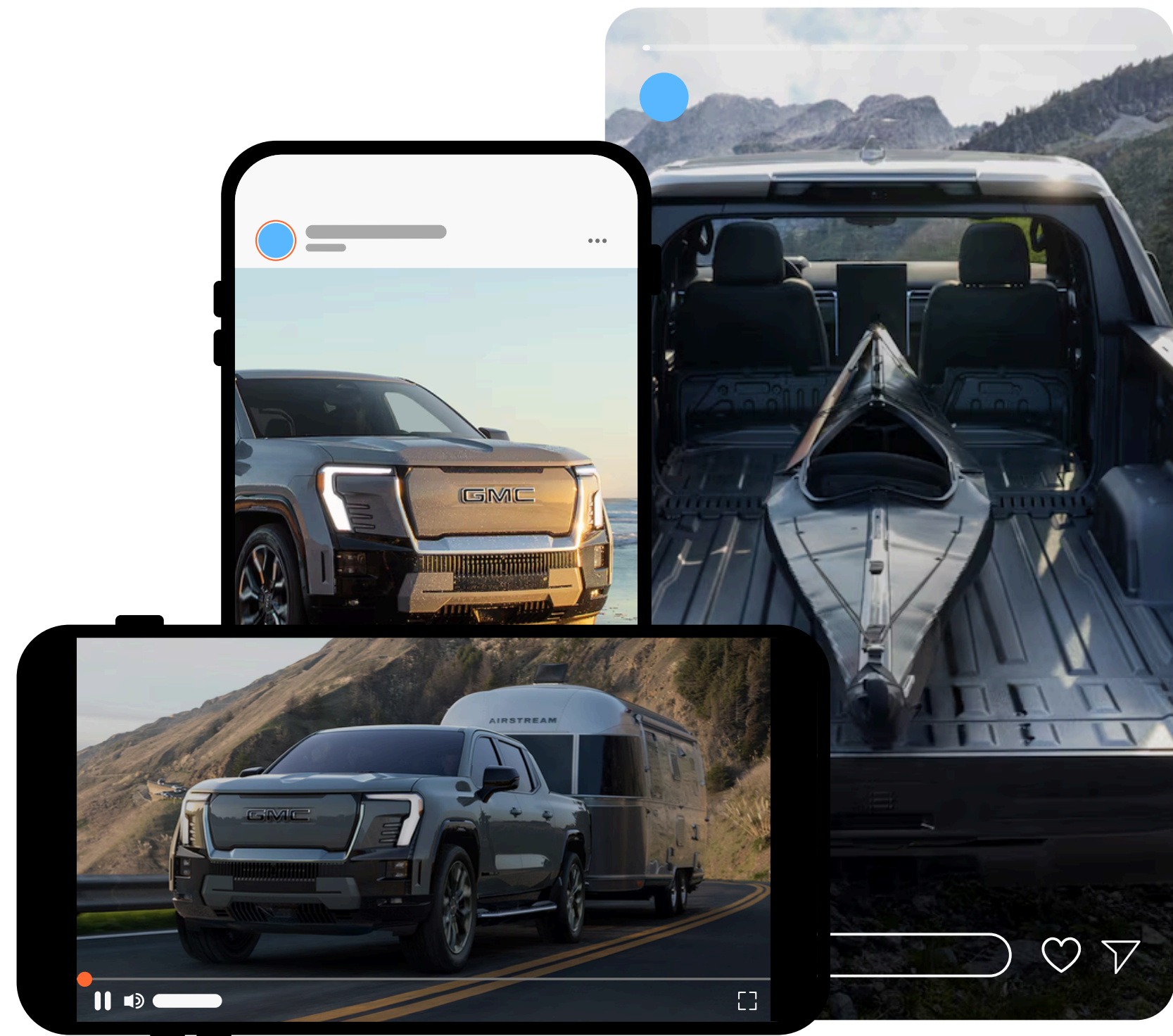
Facebook

Instagram

Youtube

Youtube

Tik Tok



Forfaits réseaux sociaux

Essentiel 895 \$ / mois	8 publications par mois, 2 reels et 2 stories par mois Gestion de communauté une fois par jour
Performance 1 395 \$ / mois	10 publications par mois, 4 reels et 4 stories par mois Gestion de communauté deux fois par jour
Elite 1 795 \$ / mois	14 publications par mois, 6 reels et 6 stories par mois Gestion de communauté deux fois par jour

Coaching réseaux sociaux **125 \$ / heure**

Chaque forfait inclut:

- Directeur de compte dédié
- Gestionnaire de communauté dédié
- Plateformes: Facebook et Instagram

1er mois:

- Nettoyage de compte
- Optimisation initiale de compte
- Audit complet de positionnement
- Stratégie de communication

Après le 1er mois pour les mois suivants:

- Création de calendrier éditorial
- Rédaction de contenu
- Design graphique
- Gestion de communauté
- Réunion stratégique trimestrielle

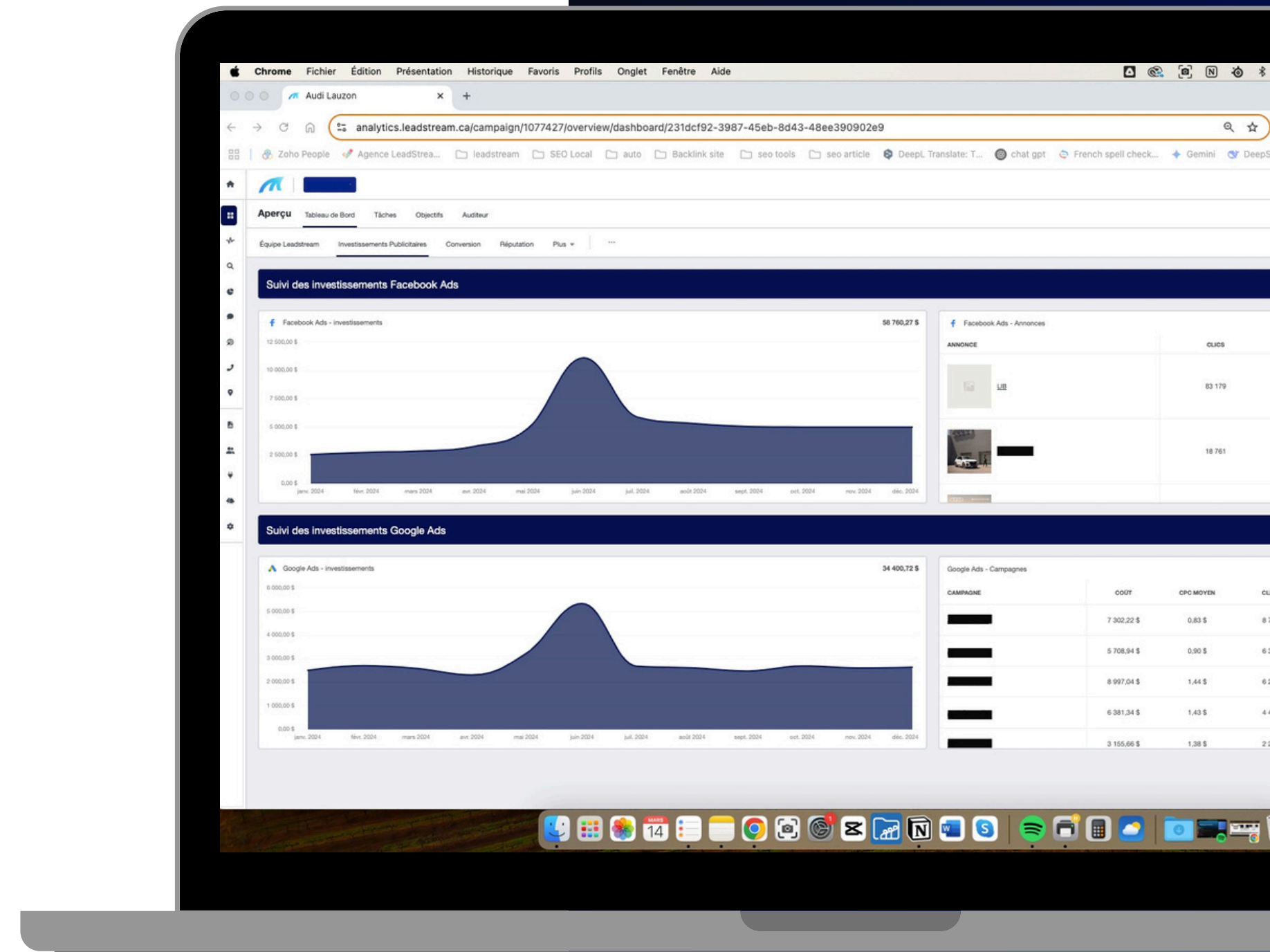
VOTRE DASHBOARD DE PERFORMANCE

Une vue en temps réel des performances de vos campagnes.

Suivez les performances de vos campagnes en temps réel, 24 heures sur 24, 7 jours sur 7, et constatez l'impact de vos efforts marketing, qu'il s'agisse de SEO, de SEM ou de médias sociaux.

- Analysez tous les aspects de vos efforts marketing
- Examiner facilement les données les plus importantes
- Identifiez rapidement les possibilités d'amélioration
- Gardez un œil sur vos dépenses publicitaires

Leadstream > Dashboard





(514) 303-2400 - Leadstream.ca - info@leadstream.ca